



furness
underwriting

Responsabile commerciale Centro Sud

Descrizione del ruolo

Riporto diretto a: Sales Manager

Responsabilità

- Sviluppare e gestire relazioni strategiche con intermediari esistenti e nuovi su base Wholesale (no Retail), con focus sul Centro Sud, massimizzando vendite e redditività
- Collaborare con il Sales manager nella definizione di strategie e obiettivi di vendita, e nella gestione di progetti in corso e nuove opportunità
- Proporre efficacemente l'intero ventaglio di soluzioni assicurative e servizi delle divisioni di Broking / Sottoscrizione / Gestione sinistri
- Fornire formazione tecnico-commerciale alla rete di intermediari
- Monitorare le vendite e lavorare per raggiungere gli obiettivi commerciali

Requisiti aggiuntivi

- Perseguire una formazione continua a livello professionale e tecnico
- Supportare i colleghi e contribuire al raggiungimento degli obiettivi aziendali e del team
- Svolgere qualsiasi altro compito che l'azienda o un'altra azienda del Gruppo possa ragionevolmente richiedere
- Collaborare con altri dipartimenti all'interno dell'azienda e del Gruppo, se necessario
- Rispettare politiche, procedure e regolamenti aziendali e non

Area Manager Centro - Sud

Job Description

Reporting to: Sales Manager

Responsibilities

- Develop and manage strategic relationships with existing and new intermediaries on a Wholesale basis (not Retail), with a focus on Central and Southern Italy, maximizing sales and profitability.
- Collaborate with the Sales Manager in defining sales strategies and objectives, and in managing ongoing projects and new business opportunities.
- Effectively promote the full range of insurance solutions and services offered by the Broking, Underwriting, and Claims Management divisions.
- Provide technical and commercial training to the intermediary network.
- Monitor sales performance and work towards achieving commercial targets.

Additional Requirements

- Participate in and undertake applicable professional, technical and career development training (delivered internally and externally) to include attainment of associated qualifications where required
- Operate as an effective team member by supporting colleagues and contributing in the delivery and achievement of overall team and business objectives
- Undertake any other duties that the company may reasonably request to be performed
- Liaise with relevant areas and groups within the company as appropriate for the role
- Where applicable ensure company, market and client related documentation is issued (internally and externally) accurately and on time
- Comply with external and internal regulatory and statutory policies, procedures and regulations